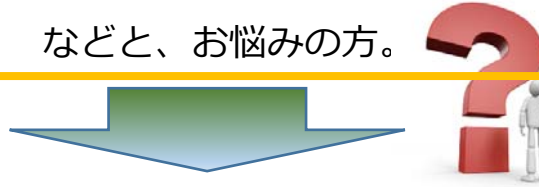


いちしんBiz マッチングサービス

「商品の販路を探している」「新規の取引先を探している」
「新型コロナウイルスの影響で在庫を抱えている、仕入れができない」
などと、お悩みの方。



ビジネスチャンス(商談の可能性)を広げてみませんか？

多様な視点でビジネスマッチングのご提案



地域の「売りたい」「買いたい」「連携したい」を応援します！



いちしんBiz マッチングサービスの流れ



STEP 1



相談

まずは一関信用金庫 最寄りの営業店、渉外担当者にご相談ください。

- ・新型コロナウイルスの影響で在庫の販売先を探している事業者様など。
 - ・新型コロナウイルスの影響で既存取引先からの納入が滞っている事業者様など。
- ※窓口担当者、渉外担当者が事業者様のニーズをお伺いさせていただきます。

STEP 2



引合せ

一関信用金庫が地域のビジネス情報を集約し案件情報を整理します。

- ・事業者様のニーズおよび案件申込書内容を確認させていただき、当金庫全支店(岩手県内13店舗、宮城県内3店舗)のネットワークに登録、案件のマッチング(引合せ)を行います。

STEP 3

ご提案

具体的なマッチング(商談案件)のご提示

- ・御社のビジネスニーズに合った取引先情報を担当営業店からご紹介させていただきます。
- ・御社のご要望に合わせ必要に応じて他のビジネスマッチングについてもご提案します。

申込日

一関信用金庫 御中

いちしんBiz マatchingサービス案件申込書

事業者名					
所在地					
業種					
商談内容					
数量		希望金額	(千円)	取扱期限	
その他条件等					
連絡先	TEL:				
	FAX:				
	担当者名 :				